

## ¿QUIERES FORMAR PARTE DE ALGO IMPORTANTE?

# 1 ESCUELA REGIONAL DE VENTAS



Prácticas remuneradas durante 18 semanas



Título propio de ESIC 6 semanas de formación



Ciudad Real - 3 de abril  
Albacete - 5 de abril  
Cuenca - 17 de abril



Encontrar un puesto de trabajo, en un sector dinámico y con futuro, que te permita crecer profesionalmente, y que te aporte la estabilidad necesaria, es nuestra prioridad al crear la Escuela Regional de Ventas.

PARA GARANTIZAR LA CALIDAD DEL PROGRAMA CONTAMOS CON LA EXPERIENCIA Y CONOCIMIENTOS DE LOS EXPERTOS MÁS RELEVANTES DEL PAÍS EN FORMACIÓN DEL TALENTO COMERCIAL: ESIC BUSINESS Y MARKETING SCHOOL



### FORMACIÓN GRATUÍTA Y AULA VIRTUAL

Durante 6 semanas recibirás formación, de forma gratuita, con los profesores más competentes, y contarás con un aula virtual en la que complementar los contenidos de las clases presenciales, comunicarte con otros compañeros, profesores, tutor, encontrar documentación, vídeos y enlaces de interés, y asistir a seminarios específicos online.



### CLASES PRESENCIALES CLASES ONLINE

Las clases presenciales tendrán una duración de 170 horas, de lunes a viernes, en horario de 9 a 15 h. Se completan con la formación online, de 40 horas.



### PRÁCTICAS NO LABORABLES BECADAS

Al término de esa fase, podrás realizar prácticas no laborales, becas con 426 euros mensuales, el 80% del IPREM, en empresas destacadas de Castilla-La Mancha. Durante 4 meses, tendrás la oportunidad de demostrar lo que vales, poner en práctica lo aprendido y adquirir una experiencia que te enriquecerá como profesional, siempre acompañado y tutorizado.

En la Escuela Regional de Ventas vas a trabajar sobre nueve bloques de contenidos, los seis primeros en las clases presenciales y los tres restantes, mediante sesiones online. Todo ello lleva, además, un enfoque global en igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres, y calidad en las empresas.

#### MÓDULO 1

Inventario de competencias y el rol del vendedor/a.  
Duración: 12 horas.

#### MÓDULO 2

Técnicas de prospección comercial  
Duración: 24 horas.

#### MÓDULO 3

Habilidades para el primer contacto comercial.  
Duración: 24 horas.

#### MÓDULO 4

Confección de la propuesta comercial.  
Duración: 30 horas.

#### MÓDULO 5

Presentación del producto/servicio.  
Duración: 48 horas.

#### MÓDULO 6

Objeciones y cierres de venta.  
Duración: 32 horas.

#### MÓDULO 7

Venta online y comercio electrónico.  
Duración: 15 horas.

#### MÓDULO 8

Redes sociales y profesionales, network marketing y herramientas online.  
Duración: 15 horas.

#### MÓDULO 9

Igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres y calidad en las empresas (metodología online).  
Duración: 10 horas.

### ¿QUIÉN PUEDE PARTICIPAR?

Jóvenes menores de 30 años con titulación de Bachillerato, Técnico de Formación Profesional, Diplomatura, Licenciatura, que se encuentren en situación de desempleo o inactivos y estén inscritos como demandantes de empleo o en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil.

La ERV tiene muy en cuenta facilitar el acceso a quienes más lo necesitan. Por ello, además de la gratuidad de la formación y de las prácticas becas, se han habilitado ayudas para desplazamiento, y se han reservado plazas para jóvenes en riesgo de exclusión. En la misma línea, y de forma excepcional, se tendrá en cuenta a quienes no cumplan con la titulación mínima requerida.

#### PRIMERA FASE

El proceso de admisión constará de una primera fase de inscripción y comprobación del cumplimiento de requisitos mínimos, (edad, titulación, inscripción Registro Garantía Juvenil o Tarjeta de Demanda de Empleo) En el momento de inscribirte, tendrás que adjuntar tu curriculum.

#### CIERRE DE INSCRIPCIONES

Ciudad Real- Hasta el 13 de marzo  
Albacete - Hasta el 15 de marzo  
Cuenca- Hasta el 24 de marzo

#### SELECCIÓN

Una vez comprobado que cumples con los requisitos para participar en el programa, pasarás al proceso de selección, que constará de dos bloques:

- Baremación curricular, en la que será tenido en cuenta, el tipo de estudios finalizados, especialidad, tiempo en desempleo... (se solicitará documentación que acredite las situaciones comunicadas).

- Entrevista personal.